

قانون التجارة الدولية

الأستاذ الدكتور

طالب حسن موسى

دكتوراه دولة في القانون - جامعة باريس

عميد كلية الحقوق سابقاً - جامعة العلوم التطبيقية



موضوعات الكتاب

9	تمهيد
11	المقدمة
23	تعريف العقود التجارية
35	عقود التجارة الدولية وموقعها من تقسيم العقود إلى مسمأة وغير مسمأة
36	أمثلة لبعض العقود الدولية المسمأة المستحدثة
50	خطة البحث
51	الباب الأول: التعريف بقانون التجارة الدولية
54	القسم الأول: خصائص قانون التجارة الدولية
60	القسم الثاني: توحيد قانون التجارة الدولية
61	الفصل الأول: طرق التوحيد
63	الفصل الثاني: العوامل المساعدة على التوحيد
67	الفصل الثالث: طريقة التفسير
73	الفصل الرابع: المنظمات المعنية بتوحيد قانون التجارة الدولية
76	الفصل الخامس: مصادر قانون التجارة الدولية
90	الفصل السادس: أشخاص قانون التجارة الدولية
107	الفصل السابع: إبرام عقود التجارة الدولية
108	الفرع الأول: الأهمية القانونية للتفاوض
115	الفرع الثاني: الشروط اللازم توفرها في عضو الوفد المفاوض .
116	الفرع الثالث: مبادئ عامة حول صيغة العقود التجارية الدولية
117	الصياغة
122	محل العقد
123	أداء المقابل في العقد الدولي
126	أداء المقابل عن طريق الاعتماد المستندي

130	النصائح التي تقدم إلى المستورد عند فتح الاعتماد
132	النصائح التي تقدم إلى المصرف فاتح الاعتماد
135	مدى مسؤولية المصرف في حالة غش المستفيد من الاعتماد
136	الحجز التحفظي على مبلغ الاعتماد لدى المصرف
137	أداء المقابل عن طريق خطاب الضمان
140	تحديد ضمانات العقد
	الباب الثاني: اتفاقية الأمم المتحدة بشأن البيع الدولي للبضائع
143	(اتفاقية فيينا)
146	القسم الأول: المبادئ العامة التي تقوم عليه الاتفاقية
150	القسم الثاني: نطاق تطبيق الاتفاقية وأحكام عامة
150	الفصل الأول: الأحكام العامة
157	الفصل الثاني: نطاق تطبيق الاتفاقية
165	القسم الثالث: تكوين عقد البيع الدولي
173	الفصل الأول: الالتزامات الناتجة عن البيع
173	الفرع الأول: أحكام عامة
178	الفرع الثاني: التزامات البائع
189	الفرع الثالث: جزاء مخالفة التزامات البائع
195	الفرع الرابع: التزامات المشتري وجزاء المخالفة
202	الفرع الخامس: أحكام مشتركة
	الباب الثالث: التحكيم التجاري
223	القسم الأول: التعريف بالتحكيم التجاري الدولي
226	استقلال شرط التحكيم عن العقد الأصلي
229	مزايا التحكيم
234	عقود الشركات العامة والتحكيم
236	سلبيات التحكيم
239	

241	تمييز التحكيم
241	التحكيم والتوفيق
244	التحكيم والخبرة
247	القسم الثاني: المحكم وإجراءات تعيينه
248	القواعد التي يلتزم بها المحكم
253	انقطاع الخصومة في التحكيم
254	إصدار القرار التحكيمي
257	القسم الثالث: تنفيذ القرار التحكيمي
257	الدفع بعدم التنفيذ
261	الأثر الرجعي لسريان اتفاقية نيويورك الخاصة بالتنفيذ
263	الغائمة
263	أولاً: تخلص المتعاقد الأجنبي من اختصاص القضاء الوطني
268	ثانياً: الشخصية البديلة Alter-ago
270	ثالثاً: الطبيعة الخاصة بالأعمال المصرفية
272	رابعاً: القوة القاهرة
275	قائمة المصادر العربية
281	قائمة المصادر الفرنسية
283	الملحق رقم (1): الأصول والأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية - غرفة التجارة الدولية
	الملحق رقم (2): نصوص اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع
330	
370	الملحق رقم (3) نظام المصالحة والتحكيم لفرقة التجارة الدولية

بسم الله الرحمن الرحيم

المقدمة

يلاحظ أن المؤلفات لا زالت قليلة في ميدان قانون التجارة الدولية سواء أكان ذلك في نطاق الوطن العربي أم في خارجه، ولكننا أخذنا في الوقت الأخير نلاحظ نشاطاً ملموساً نحو إصدار هذه المؤلفات والبحوث في مختلف الدول، وهذا ناتج بطبيعة الحال من تزايد اهتمام المعنيين من المسؤولين والمختصين والباحثين ومدى الحاجة إلى التعريف بهذا القانون المهم والمتميز، فكل دولة لها نشاطها التجاري في التجارة الدولية، فتارة تكون مستوردة وتارة تكون مصدرة ويتناول التصدير والاستيراد مختلف الأموال والأنشطة وما يتطلب ذلك من مبادلات مالية وحسابات مصرفية، ولا يقتصر هذا النشاط على الدول وحدها، وإنما يمتد إلى الأشخاص الطبيعيين والشركات، وتحاول كل دولة تشجيع الغير على التعامل معها أو مع رعاياها من أجل زيادة ثروتها وإغناء اقتصادها، بل تجلّى اهتمام الدول من خلال تنظيم الدورات الخاصة بالعاملين لديها في مجال التجارة الدولية ومثالها الدورات التي اعتمادت وزارة التجارة في العراق على تنظيمها منذ الثمانينات وكان لي الشرف في تكليفني بإعطاء محاضرات فيها تناولت التعريف بهذا القانون وبال عقود التجارية وبمقد النقل الدولي وتنظيم التعاريف العملية في موضوع التفاوض التجاري الذي يتم من خلال تقسيم المشتركين في الدورة إلى وفدين أحدهما يمثل الشركة المصدرة لدولة أجنبية والآخر يمثل الشركة المستوردة ويستلم كل وفد

تعليمات سرية خاصة به ويعطى المدة المحددة لإنجاز التفاوض وعند انتهائه يلاحظ ما تم تحقيقه ومدى نجاح كل وفد في مهمته، وكان التمرين ذاته يعطي نتائج وملاحظات تختلف عن الدورة التي سبق أن قدم فيها ومن خلال التقييم الذي جرى من خلال المشاركين في مثل هذا التمرين لوحظ مدى أهمية الموضوع والحاجة إليه ومدى الفائدة المتحققة من جراء ذلك وقد نشرت لي وزارة التجارة متفضلة كراسين أحدهما بعنوان "في قانون التجارة الدولية" في تموز عام 1985، والآخر بعنوان العقود التجارية في تشرين الثاني 1984، ولما تشرفت بالعمل في كلية الحقوق بجامعة مؤتة في 18/9/1994م، تم طرح مادة قانون التجارة الدولية والتحكيم التجاري في الفصل الصيفي 1995/94 وتم تكليفي بتدريسها وهي من المتطلبات الاختيارية، وأعيد طرحها في الفصل الصيفي 1996/95 كما تقرر طرحها للفصل الثاني للعام الدراسي 1997/96، ومن أجل وضع مؤلف يضم خبرتي العملية وما تحققت من جهود مشكورة بفضل المؤلفات القيمة في هذا الموضوع جاء هذا المؤلف ليساهم مع غيره في إغناء المكتبة والمعنيين بهذا القانون والله أسأل التوفيق.

مؤتة في 9 تشرين أول 1996م / 27 جمادى الثاني 1417م.